



Entrevista a RAHAL EL MAHFAUDY



¿Qué ofrece tu empresa?

Venta ambulante de ropa y textil.

¿Qué te diferencia del resto de empresas de la competencia?

Facilidad a la hora de poder comprar: precio, comodidad...

En tu opinión, ¿tu negocio qué ofrece a la sociedad?

Valor añadido.

¿Por qué has decidido crear una empresa? / ¿Qué te ha impulsado a ello?

Quiero hacer lo que me gusta sin tener un jefe.

¿Cuáles son las barreras que te has encontrado?

Falta de capital y dificultades para acceder a financiación externa.

¿Qué ayudas has tenido a la hora de crear una empresa? ¿Qué es lo que más has valorado?

Apoyo y tutorización de la Agencia de Desarrollo de Lea-Artibai. He valorado mucho las explicaciones que me han dado, porque tengo bastantes dificultades con el idioma.

¿Qué consejo darías a alguien que va a emprender?

Si lo va a hacer, que lo haga con muchas ganas.

¿Dónde y cómo te ves en 5 años?

Con una tienda grande, donde venda más variedad de producto de la que tengo ahora.